



hwr_spanntechnik



www.hwr.de/karriere

HWR

WIR SUCHEN DICH

Vertriebsmitarbeiter*in (M/W/D)

Gebiet Norddeutschland (PLZ 19-28)

HWR ist ein inhabergeführtes mittelständisches Unternehmen und Pionier in der Spanntechnik. Wir entwickeln und vertreiben unsere anwendungsspezifischen Spannmittel in der Dreh- und Fräsbearbeitung für den globalen Markt der Metallzerspanung. Mit über 35 Jahren Erfahrung stehen unsere patentierten Lösungen für Innovation und Qualität. In unserem Team von rund 80 engagierten Kolleg*innen streben wir nach Spitzenleistungen. Wir sind stolz auf eine Unternehmenskultur, die Kreativität, Teamgeist und kontinuierliche Weiterbildung aktiv fördert. Bei uns stehst du mit deinem Drang zur Innovation im Mittelpunkt, denn wir wissen:

Ein Unternehmen ist stets nur so gut wie seine Mitarbeiter.

Deine Aufgaben bei uns

- **Kompetente Kundenbetreuung:** Du vertrittst unser Unternehmen im Raum Norddeutschland und bietest erstklassigen, serviceorientierten Support für unsere Bestandskunden vor Ort.
- **Beratung & Verkauf:** Du führst Verkaufsverhandlungen auf Augenhöhe und findest durch technische Beratung genau die Spannlösungen, die zum Bedarf deiner Kunden passen.
- **Netzwerkausbau:** Du gewinnst aktiv neue Interessenten und steigert die Bekanntheit unserer patentierten Produkte durch gezielte Beratungen, Präsentationen und auf deutschlandweiten sowie teilweise auch auf internationalen Messeauftritten.
- **Schnittstelle zur Technik:** Du arbeitest in enger Kooperation mit unserer hauseigenen Konstruktion sowie dem Innendienst und erfasst kundenspezifische Anforderungen für unsere maßgeschneiderten Sonderlösungen.
- **Eigenverantwortliche Planung:** Du organisierst deine Termine und Reiserouten selbstständig sowie strukturiert und setzt die Vertriebsstrategie zielstrebig um.

Was wir dir bieten

Bei uns profitierst du unter anderem von einem strukturierten Onboarding-Prozess, Firmenevents, Dienstad-Leasing, hochwertiger Teamwear und attraktiven Mitarbeiter Rabatten.



Eigener Firmenwagen
Inklusive Tankkarte & Privatnutzung



Work-Life-Balance
Flexibles Arbeiten & HomeOffice



Finanz-Plus
Erfolgsbonus & vermögenswirksame Leistungen



Modernes Equipment
iPad, iPhone & Laptop



Sicherheit
Unbefristetes Arbeitsverhältnis

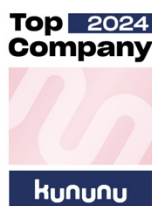
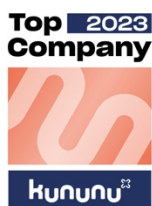


Dein Profil

- **Technische Basis:** Du verfügst über eine abgeschlossene technische Ausbildung im Bereich der spanhebenden Bearbeitung (z. B. Zerspanungsmechaniker).
- **Qualifikation:** Idealerweise hast du eine Weiterbildung zum Meister, Techniker oder Erfahrung in einer Führungsposition in der zerspanenden Fertigung.
- **Vertriebserfahrung:** Du bist bereits im technischen Vertrieb tätig und bringst ein tiefes Verständnis für die Anforderungen unserer Branche mit.
- **Persönlichkeit:** Als proaktive und lösungsorientierte Persönlichkeit überzeugst du durch ein sicheres Auftreten, Belastbarkeit und eine konsequente Arbeitsweise.
- **Kommunikation:** Du kommunizierst stilsicher auf Deutsch, bist digital affin im Umgang mit Office-Anwendungen und zeichnest dich durch Zuverlässigkeit aus.

Ausgezeichnet als Top-Arbeitgeber

Wir sind stolz darauf, fünf Jahre in Folge von unseren Mitarbeitern auf Kununu als Top-Arbeitgeber ausgezeichnet worden zu sein. Mit einer überdurchschnittlich hohen Weiterempfehlungsrate gehören wir offiziell zu den beliebtesten Unternehmen Deutschlands. Seit 2026 tragen wir zudem das Zertifikat Beruf und Familie. Unsere familienbewusste Arbeitskultur berücksichtigt Familie, Pflege und die persönliche Lebenssituation unserer Mitarbeitenden im Berufsalltag.



Bist du bereit für eine neue Herausforderung?

Sende deine Unterlagen inkl. Gehaltsvorstellung an bewerbung@hwr.de. Bei Fragen steht dir unser Vertriebsleiter Tobias Rogg unter **+49 151 232 529 92** zur Seite.