



**Ein Unternehmen ist nur so gut wie seine Mitarbeiter!
Komm in unser Team und unterstütze uns mit deinem Know-How.**

WIR SUCHEN

Vertriebsingenieur (m/w/d)

Werde ein Teil des Teams der Experten für Präzisionswerkzeugaufspannung

**Beschäftigungsart: Vollzeit / Dauer min. 3 Jahre | Reisetätigkeit: regelmäßig |
Schulung: 1-4 Monate am Hauptsitz in Deutschland**

Über uns:

HWR Workholding USA, Inc., eine Tochtergesellschaft der HWR Spanntechnik GmbH, ist ein führender Anbieter innovativer Spannsysteme für höchste Leistungsanforderungen in der 5-Achs-Fräs- und Drehbearbeitung. Mit Hauptsitz in Deutschland und einer rasanten Expansion in Nordamerika werden unsere Spannlösungen – darunter die patentierten 5-Achs-Spanner INOLine® und die selbstzentrierenden Spannfutter INOFlex® – weltweit von führenden Herstellern in der Luft- und Raumfahrt, Medizintechnik, Feinmechanik und anderen Branchen geschätzt.

Deine Chance:

Wir freuen uns, die Erweiterung unseres Standorts in Fortville, Indiana, bekannt zu geben und suchen zur Verstärkung unseres technischen Teams einen motivierten und sachkundigen Vertriebsingenieur.

Bewirb dich jetzt und werde ein unverzichtbarer Teil unseres Teams bei HWR Workholding USA, Inc.!

Über die Position:

Als Vertriebsingenieur bist Du ein wichtiges Bindeglied und leistest einen wichtigen Beitrag zwischen unserem Außendienst, der Konstruktion und den Endkunden. Mit Deinem technischen Fachwissen hilfst Du dabei, maßgeschneiderte Spannlösungen zu finden und umzusetzen, die die Bearbeitungsleistung und Effizienz verbessern. Darüber hinaus liegt ein Schwerpunkt dieser Position auf der Pflege der Kundenbeziehungen zu unseren Vertriebspartnern und der Zusammenarbeit mit CNC-Bearbeitungs-OEMs, um den Umsatz zu steigern.

Deine Aufgaben:

- Zusammenarbeit mit Außendienstmitarbeitern, Vertriebspartnern und OEMs zur Unterstützung von Spanntechnik-Anwendungen für 5-Achs-Fräsmaschinen und Drehzentren.
- Direkter Kontakt mit Endnutzern, um Probleme zu identifizieren und maßgeschneiderte HWR-Spanntechniklösungen vorzustellen.
- Generierung und Qualifizierung von Leads, Präsentation und Vorführung von Produkten sowie Verhandlung und Abschluss von Geschäften.
- Technisches Feedback und Support bei Kundenbesuchen und Produktvorführungen (gelegentliche Reisetätigkeit erforderlich).
- Enge Zusammenarbeit mit unserem Engineering-Team in Deutschland, um Produktanpassungen für den US-Markt voranzutreiben.
- Stets über Branchentrends, Kundenbedürfnisse und Lösungen der Konkurrenz informiert sein.

Dein Profil:

- Abschluss in Fertigungstechnik oder einem verwandten Bereich bevorzugt
- ODER: Umfangreiche praktische Erfahrung mit CNC-Bearbeitung (Einrichtung, Bedienung, Programmierung) oder mechanischer Konstruktion von Vorrichtungen/Werkzeugen.
- Fundierte Kenntnisse moderner Spanntechnik für 5-Achs-Fräs- und Drehbearbeitungen.
- Ausgezeichnete Kommunikationsfähigkeiten und eine proaktive Herangehensweise an den Kundenservice.
- Englisch- und Deutschkenntnisse sind aufgrund der häufigen Zusammenarbeit zwischen USA und Deutschland notwendig
- Ein Umzug nach Fortville ist erforderlich
 - Bewerber mit Wohnsitz in Deutschland haben Anspruch auf eine mehrjährige Förderung für den Umzug in die Vereinigten Staaten.

Was wir bieten:

- Mehrmonatige technische Schulung in unserer Zentrale in Deutschland.
- Die Chance, Teil eines schnell wachsenden, innovationsorientierten Teams zu werden.
- Ein wettbewerbsfähiges Gehalt und Sozialleistungen.
- Möglichkeiten, unseren US-amerikanischen Geschäftsbetrieb mitzugestalten und auszubauen.

Bist Du bereit Präzision mit Sinn zu entwickeln?

Wenn Du dich in dieser Beschreibung wiederfindest und Teil unseres Teams werden möchtest, freuen wir uns auf deine Bewerbung!

Bewerbe Dich jetzt und trage zum Erfolg von HWR in Nordamerika bei.

<https://hwr-usa.com/about-hwr/#karriere>

Wir freuen uns darauf, dich kennenzulernen!