



**Ein Unternehmen ist nur so gut wie seine Mitarbeiter!  
Komm in unser Team und unterstütze uns mit deinem Know-How.**

## **AUSSENDIENSTMITARBEITER\*IN (M/W/D)**

**WIR SUCHEN EINE\*N AUSSENDIENSTMITARBEITER\*IN (M/W/D) IM PLZ-GEBIET 86-89  
IN ZENTRAL SÜDDEUTSCHLAND FÜR DEN VERTRIEB VON SPANNTÉCHNIK**

### **WIR SIND HWR**

Die HWR Spanntechnik GmbH ist ein erfolgreiches, inhabergeführtes Unternehmen aus dem Mittelstand. Wir stellen anwendungsorientierte Spannmittel im Bereich der Dreh-, Fräs- und Nullpunktspanntechnik her und vertreiben diese weltweit. Beim Spannen von verformungsempfindlichen Werkstücken sowie beim ausgleichenden, konzentrischen Spannen von Bauteilen setzt HWR durch patentierte Lösungen Maßstäbe. Seit mehr als 30 Jahren in der Branche, kennen wir die Kundenanforderungen sehr gut und stellen diese bei unseren innovativen Entwicklungen stets in den Mittelpunkt. Wir liefern mit unseren 50 Mitarbeitern ebenso effektive wie wirtschaftliche Lösungen für optimale Ergebnisse in der Fertigung. Das spricht Sie an? Dann verstärke unser Team!

### **IHRE AUFGABEN:**

- » Kompetente, serviceorientierte Betreuung unserer Kunden in Ihrem Außendienstgebiet
- » Durchführen von Verkaufsverhandlungen und Kundenberatungen. Sie wickeln technische Kundenaufträge reibungslos, termingerecht, kundenorientiert und wirtschaftlich ab
- » Sie bauen Ihren Kundenstamm weiter aus, gewinnen neue Interessenten dazu und helfen dabei, den Bekanntheitsgrad unserer Produkte durch Beratungs-, Vortrags- und Messeveranstaltungen zu erhöhen
- » Sie planen und organisieren Ihre Termine in strukturierter und eigenverantwortlicher Tätigkeit
- » Sie setzen die Unternehmensstrategie und die gesteckten Ziele gemeinsam mit der Vertriebsleitung konsequent, zielorientiert und zuverlässig um
- » Sie sind für die Vorführung und Präsentation unserer Produkte zuständig
- » Erfassen und Erstellen von Anfragen in Zusammenarbeit mit Konstruktion, Innendienst und Vertrieb für Standard- und Sonderspannlösungen
- » Klares Kommunizieren von kundenspezifischen Anforderungen an die Fachbereiche inklusive zuverlässiger und lösungsorientierter Umsetzung

### **IHR PROFIL:**

- » Sie verfügen über eine abgeschlossene technische / kaufmännische Ausbildung
- » Sie sind idealerweise Betriebswirt\*in, Meister\*in, Techniker\*in oder Ingenieur\*in
- » Idealerweise verfügen Sie über erste Erfahrungen im Vertrieb
- » Sie haben ein hohes Maß an technischem Verständnis, arbeiten selbstständig, treffen Entscheidungen und übernehmen Verantwortung. Sie sind zielorientiert, belastbar, teamfähig, strukturiert und konsequent
- » Sie sind ein Macher oder eine Macherin mit positiver Ausstrahlung und Sie bringen Lust am Verkauf mit
- » Sie sind sicher in der Arbeit mit den gängigen Office-Anwendungen
- » Stilsichere, kundenorientierte Kommunikation auf Deutsch
- » Gut gelaunt und motiviert, gut organisiert und rundum zuverlässig

### **WIR BIETEN:**

Flexibles und mobiles Arbeiten mit Ipad, Iphone und Laptop. Eine anspruchsvolle, abwechslungsreiche Tätigkeit in einem erfolgreichen Unternehmen. Einen Firmenwagen mit Tankkarte inklusive Privatnutzung. Hochwertige Teamwear. Unterstützung durch ein erfahrenes Team sowie die Möglichkeit zur Einbringung und Umsetzung eigener Ideen. Familiäres, zielorientiertes Arbeitsumfeld.

### **PERSPEKTIVEN**

Sie erwarten interessante Projekte unter Einsatz der neuesten Technologien

### **FAIRE ENTLOHNUNG**

Bei HWR erwartet Sie eine leistungsgerechte Entlohnung.

### **ARBEITSUMFELD**

In unserem Team erwartet Sie ein kollegiales Betriebsklima, in dem Sie eigene Ideen einbringen & verwirklichen können.

### **INTERESSE?**

Bitte senden Sie Ihre vollständige Bewerbung mit Angabe Ihrer Gehaltsvorstellung an Herrn Matthias Meier. Mail: [m.meier@hwr.de](mailto:m.meier@hwr.de) | Tel: +49 4207 68 87-0



HWR Spanntechnik GmbH • Luxemburg Straße 5 • 28876 Oyten  
Tel: +49 (0) 4207 6887-0 • [www.hwr.de](http://www.hwr.de)