



Ein Unternehmen ist nur so gut wie seine Mitarbeiter!  
Komm in unser Team und unterstütze uns mit deinem Know-How.

## AUSSENDIENSTMITARBEITER\*IN (M/W/D)

WIR SUCHEN EINE\*N AUSSENDIENSTMITARBEITER\*IN (M/W/D) IM PLZ-GEBIET 90-93 | 95-97 IM RAUM BAYERN FÜR DEN VERTRIEB VON SPANNTÉCHNIK

### WIR SIND HWR

Die HWR Spanntechnik GmbH ist ein erfolgreiches, inhabergeführtes Unternehmen aus dem Mittelstand. Wir stellen anwendungsorientierte Spannmittel im Bereich der Dreh-, Fräs- und Nullpunktspanntechnik her und vertreiben diese weltweit. Beim Spannen von verformungsempfindlichen Werkstücken sowie beim ausgleichenden, konzentrischen Spannen von Bauteilen setzt HWR durch patentierte Lösungen Maßstäbe. Seit mehr als 30 Jahren in der Branche, kennen wir die Kundenanforderungen ganz genau und stellen diese bei unseren innovativen Entwicklungen stets in den Mittelpunkt. Wir liefern mit unseren rund 50 Mitarbeitern ebenso effektive wie wirtschaftliche Lösungen für optimale Ergebnisse in der Fertigung. Das spricht Sie an? Dann verstärken Sie unser Team!

### IHRE AUFGABEN:

- Kompetente, serviceorientierte Betreuung unserer Kunden in Ihrem Außendienstgebiet
- Durchführen von Verkaufsverhandlungen und Kundenberatungen
- Sie bauen Ihren Kundenstamm weiter aus, gewinnen neue Interessenten dazu und helfen dabei, den Bekanntheitsgrad unserer Produkte durch Beratungs-, Vortrags- und Messeveranstaltungen zu erhöhen
- Sie planen und organisieren Ihre Termine in strukturierter und eigenverantwortlicher Tätigkeit
- Sie setzen die Unternehmensstrategie und die gesteckten Ziele gemeinsam mit der Vertriebsleitung konsequent, zielorientiert und zuverlässig um
- Sie sind für die Vorführung und Präsentation unserer Produkte zuständig
- Erfassen und Erstellen von Anfragen in Zusammenarbeit mit Konstruktion, Innendienst und Vertrieb für Standard- und Sonderspannlösungen
- Klares Kommunizieren von kundenspezifischen Anforderungen an die Fachbereiche inklusive zuverlässiger und lösungsorientierter Umsetzung

### IHR PROFIL:

- Sie verfügen über eine abgeschlossene technische / kaufmännische Ausbildung
- Neben Erfahrung in der spanhebenden Bearbeitung wäre eine Weiterbildung zum Betriebswirt, Meister oder Techniker wünschenswert
- Idealerweise verfügen Sie über erste Erfahrungen im Vertrieb
- Sie haben ein hohes Maß an technischem Verständnis, arbeiten selbstständig, treffen Entscheidungen und übernehmen Verantwortung. Sie sind zielorientiert, belastbar, teamfähig, strukturiert und konsequent
- Sie sind ein Macher oder eine Macherin mit positiver Ausstrahlung und Sie bringen Lust am Verkauf mit
- Sie sind sicher in der Arbeit mit den gängigen Office-Anwendungen
- Stilsichere, kundenorientierte Kommunikation auf Deutsch
- Gut gelaunt und motiviert, gut organisiert und rundum zuverlässig

### WIR BIETEN:

- unbefristetes Arbeitsverhältnis
- leistungsgerechte Entlohnung
- Vermögenswirksame Leistungen
- Flexibles und mobiles Arbeiten mit iPad, iPhone und Laptop
- Anspruchsvolle und abwechslungsreiche Tätigkeiten
- Firmenwagen mit Tankkarte inklusive Privatnutzung
- professionelle Einarbeitung und Schulung, sowie dauerhafte Unterstützung durch ein erfahrenes Team
- Sicherheit eines wirtschaftlich gesunden und wachsenden Unternehmens
- Kollegiales, zielorientiertes Arbeitsumfeld
- kurze Entscheidungswege durch flache Hierarchien
- Möglichkeit zur Einbringung und Umsetzung eigener Ideen
- Firmenevents
- Attraktive Mitarbeiterrabatte durch unser „Corporate Benefits-Programm“
- Dienstadleasing
- HWR Teamwear

### INTERESSE?

Bitte senden Sie Ihre vollständige Bewerbung mit Angabe Ihrer Gehaltsvorstellung an Herrn Tobias Rogg. Mail: [bewerbung@hwr.de](mailto:bewerbung@hwr.de) | Tel: +49 151 232 529 92